

PROGRAMME DE FORMATIONS 2019 Semestre 2

Gagner en performance par la formation

Intra ou inter ?

Nous proposons des formations en intra c'est-à-dire qui se déroulent dans l'entreprise ou en inter c'est-à-dire qui réunissent des collaborateurs d'entreprises différentes.

En fonction du nombre de collaborateurs que vous souhaitez aider à monter en compétence sur tel ou tel sujet vous pouvez ainsi choisir le format le plus adapté.

A partir de 4 collaborateurs c'est intéressant de planifier une formation dédiée à votre entreprise car dans les jeux de rôles ou mises en situation nous pouvons faire progresser toute l'équipe.

C'est aussi un temps de team building. Si vous souhaitez une formation dédiée à vos collaborateurs nous vous invitons à la planifier avec nous.

Il est également intéressant de pouvoir offrir un coup de pouce à un collaborateur en l'inscrivant à une formation en inter sur l'un des trois leviers de performance que sont :

- **Performance par la gestion du temps et des mails** ou *comment gagner 45 minutes par jour en sérénité*
2 jours répartis en 1 journée, 1/2 demi-journée qq jours plus tard puis 1/2j deux mois après
- **Développer son leadership par la pratique des Accords Toltèques** ou *comment gagner en impact par un chemin de liberté intérieure qui accroît la confiance et le charisme*
2.5 jours en 2 jours espacés d'une semaine, puis 1/2 journée 2 mois après
- **Dépassez votre objectif par l'obtention et la transformation des RV client** ou *comment transformer votre objectif de chiffre d'affaires en actions stratégiques pour vous faire connaître et vous faire acheter par vos cibles idéales*
2 jours et demi espacés d'une semaine

Les programmes complets de formation sont disponibles sur demande.

Performance par la gestion du temps et des mails

Le parcours permet une prise de conscience des fonctionnements pénalisants, une intégration des bonnes habitudes avec retour sur la mise en pratique des changements d'habitude.

Nous aborderons l'analyse transactionnelle et la Process Com® en éclairage sur la première demi-journée.

La formation a lieu de 9h à 17h30 le jour 1 puis de 9h à 12h45 sur deux matinées.

Prochains parcours :

- [vendredis 13 octobre, 20 octobre, 10 novembre -14h - 600 € HT](#)

Développer son leadership par la pratique des Accords Toltèques

Le parcours permet une prise de conscience des ancrages à déconstruire, une intégration des accords toltèques et observation du développement du leadership avec retour sur la mise en pratique des changements d'habitude. La PNL sera l'outil du changement.

La formation a lieu de 9h à 17h30 les jours 1 et 2 puis de 9h à 12h45 sur une matinée.

Prochains parcours :

- [Dates à venir sur novembre 2019](#)

Stratégie commerciale, du positionnement au succès par l'approche directe

Profitez de la rentrée pour prendre du recul sur vos pratiques commerciales et générer de nouveaux RV clients, la formation **Dépassez vos objectifs** se déroule sur deux jours et demi, avec un travail préalable en amont sur les cibles et la positionnement qui correspond à une journée de travail.

- [Lundis 9, 16 septembre et jeudi 26 sept \(1/2 j\) – 17h30 - 750 HT](#)

Stratégie pour un retour emploi performant

Vous vivez une période de décroissance et devez vous séparer d'un collaborateur ?

Nous assurons la transition, l'accompagnons par une formation action, de la validation de son objectif professionnel jusqu'au succès de son projet. Les personnes en démarche pro-active trouvent un lieu de travail avec co-working, cafétéria et cabines de phoning, une méthode canadienne très performante, encadrement et énergie de groupe pour avancer plus vite.

- Devis sur mesure, contactez-nous !

Vous pouvez également lui offrir un I-POC (MOOC privé et individualisé) , plus de renseignements sur notre site.

Pour toute demande de renseignements, programme ou inscription contactez albane.faires@reso-solution.fr ou 04.91.56.16.75

Les formations en inter proposées ci-dessus auront lieu chez Réso-Solution au 30 rue Montgrand 13006 Marseille